

暨南大学 2026 年全日制本科学士生微专业开设情况表

开设学院	人文学院				
微专业名称	“企业出海”法治保障				
开设地点（校区）	珠海校区	拟招生人数	30		
招生对象年级及是否有专业要求	2023 级、2024 级、2025 级 非法学专业本科生				
招生条件及先修课要求	无				
修读总学分	10	修读总学期	2	课程门数	5
微专业咨询群 QQ 号码	759520199		群名称	2026 年人文学院微专业通知群	
学生报名地点、咨询联系人及电话	珠海校区行政楼 320 办公室，沈老师，0756-8537405				
教务管理人员	沈天泽		联系方式	0756-8537405	
选拔程序和方式	学院考核				
微专业简介					
<p>一、 开设背景与培养目标</p> <p>（一）开设背景</p> <p>在全球经济深度交融与“一带一路”倡议高质量推进的时代背景下，中国企业正迎来史无前例的“出海”浪潮。然而，伴随跨国投资与全球化经营的深入，企业面临的海外法律环境愈发错综复杂。从跨国技术壁垒、多边贸易摩擦到严苛的东道国合规审查，涉外法律风险已成为制约中国企业全球化布局的核心痛点。</p> <p>当前，我国在涉外法治领域存在显著的人才缺口。因此，人文学院申请设立《“企业出海”法治保障》微专业，旨在打破专业壁垒，将涉外法治教育与经管商贸学科深度融合，这既是服务国家重大战略需求的必然选择，也是深化新文科建设、创新跨学科人才培养模式的有力举措。</p> <p>（二）培养目标</p> <p>本微专业拟选拔 30 名非法学专业（如国际商务、国际贸易等）的优秀本科生，致力于培养具备“商法融通、全球视野、实务导向”的高素质复合型应用人才。</p> <p>1. 塑造规则意识：使学生建立起对国际经贸规则、东道国法律体系及多边争端解决机制的宏观认知。</p> <p>2. 培育合规能力：赋予学生识别、评估和应对跨境合规风险（如数据出境、出口管制、反垄断等）的实操能力。</p>					

<p>3. 提升谈判与维权本领：掌握涉外商事合同的核心审查技巧及国际争端解决的基本路径，使其在未来的商业实务中，能够作为跨部门协同的桥梁，成为中国企业走向世界舞台的护航者与核心竞争力。</p> <p>二、课程体系与核心内容</p> <p>本微专业紧扣企业出海的全过程，按照“打基础—引进来/走出去—稳经营—防风险—解纠纷”的逻辑，设置了5门核心课程（共计10学分），旨在构建理论与实务高度并重的课程体系：</p> <p>1. 《“企业出海”与涉外合同》（2学分）：聚焦跨国商业交易的基石，重点讲解国际货物买卖、技术转让、货物运输和保险合同等高频合同的结构与起草规范；结合真实跨国交易文本，训练学生跨文化合同审查与商业谈判的实务技能。</p> <p>2. 《“企业出海”与对外投资法》（2学分）：聚焦“企业出海”的准入与保护，涵盖海外直接投资（ODI）的中国监管政策审批流程，系统讲授东道国外资准入限制、国家安全审查制度（如美国CFIUS审查）；同时，深入探讨双边投资协定（BIT）的作用，指导学生如何利用国际投资法规则实现海外资产的合法保护与政治风险防范。</p> <p>3. 《“企业出海”的竞争法实务》（2学分）：聚焦美欧等主要司法管辖区的反垄断法与反不正当竞争法实践。通过解析典型的跨国企业垄断案例，帮助学生建立对海外市场公平竞争规则的敬畏与应对策略。</p> <p>4. 《“企业出海”的风险控制与合规审查》（2学分）：课程着眼于企业内部治理与外部环境的动态平衡，重点突出内部法律架构和交易合规中涉及的本国法律规则和实务。</p> <p>5. 《“企业出海”纠纷解决理论与实践》（2学分）：详细讲解国际商事仲裁（如ICC、SIAC规则）、跨国诉讼及国际商事调解的优劣势，演练国际商事争议的模拟和解决。</p>			
课程设置			
课程名称	学分	考核方式	开课学期
“企业出海”与涉外合同	2	课程作业	1
“企业出海”与对外投资法	2	课程作业	1
“企业出海”的竞争法实务	2	课程作业	1
“企业出海”的风险控制与合规审查	2	课程作业	2
“企业出海”纠纷解决理论与实践	2	课程作业	2
课程简介			
<p>一、“企业出海”与涉外合同</p> <p>（一）课程的主旨与核心目的</p> <p>1. 主旨</p> <p>课程紧紧围绕跨国商业交易这一主线，立足于中国企业出海的真实商业场景，致力于揭示涉外合同背后的国际商业逻辑与法律规则的互动关系。通过将静态的法律条文与动态</p>			

的跨文化商业博弈相结合，培养学生在复杂的国际市场中，既能敏锐捕捉商业机遇，又能精准识别并化解合同合规风险的复合型思维。

2. 核心目的

(1) 引导学生全面、系统地掌握约束国际商业交易的核心法律制度体系（如 CISG、INCOTERMS、UCP600 等）。使学生深刻理解涉外商事活动中不仅要遵守中国法律，更要受制于国际条约、国际商业惯例以及东道国法律的交叉管辖，从而在底层逻辑上建立起对国际经贸规则的敬畏之心。

(2) 训练学生像律师一样思考，像商人一样行动，使学生能够精准识别合同起草与履行过程中的法律陷阱（如交货风险转移迟延、信用证软条款欺诈、不可抗力条款缺失等），并具备提出初步法律应对策略及风险防范预案的实务能力，提升学生对涉外合同核心条款（如争议解决、准据法适用、违约责任等）的审查能力。

(二) 课程的主要内容

1. 涉外商事合同基础

内容涵盖涉外合同的基本结构（如首部、鉴于条款、核心权利义务条款、一般性/格式条款及尾部），学生将掌握如何设定涉外合同中的“管辖权条款”与“准据法（适用法）条款”，理解不可抗力（Force Majeure）与艰难情形（Hardship）在跨国交易中的决定性作用，为后续具体合同的学习打下文本审查的基础。

2. 国际货物买卖合同法律制度

本部分将聚焦两大国际贸易规则：

《国际贸易术语解释通则》（INCOTERMS 2020）：从商业成本测算与风险转移的视角，重点辨析 FOB、CIF、EXW、DDP 等核心贸易术语在运费承担、保险购买及风险划分上的本质差异，指导学生根据不同的海外市场环境选择最优术语。

《联合国国际货物销售合同公约》（CISG）：针对中国作为缔约国的背景，详细解析 CISG 的适用范围、国际要约与承诺的成立条件、买卖双方的根本义务（如货物的相符性保障、知识产权担保义务），以及在发生违约时（如实际履行、预期违约），企业可以采取的法律救济手段。

3. 国际货物运输和保险合同制度

货物跨境流转的安全性直接关系到企业的资金链与履约能力，本部分将国际贸易延伸至物流供应链的法律保障：

(1) 国际货物运输合同：围绕提单（B/L）这一核心文件，解析海运合同中的承运人责任豁免与限制（如《海牙-维斯比规则》的核心要义）。同时，结合我国“一带一路”倡议及跨境电商的发展，拓展讲解航空货物运输及国际铁路联运（如中欧班列）合同中的核心法律风险及货损索赔机制。

(2) 国际货物运输保险合同：讲授企业出海如何通过保险转移风险。重点分析中国人民保险公司（PICC）海洋运输货物保险条款（平安险、水渍险、一切险），指导学生掌握合理的投保策略与跨国理赔程序。

4. 国际贸易支付合同制度

本部分重点剖析国际商事支付中的信用与法律机制：

(1) 梳理汇付（Remittance）与托收（Collection，含 D/P 与 D/A）中的资金流转风险。

(2) 以《跟单信用证统一惯例》（UCP 600）为主线，深入剖析信用证的“独立抽象原则”与“单证严格相符原则”。同时，深度探讨当企业面临海外买方恶意欺诈（如交付空集装箱、伪造提单）时，如何运用“信用证欺诈例外”原则，紧急向法院申请止付令，从而在千钧一发之际挽救企业巨额财产损失。

5. 我国的对外贸易合同制度与合规审查

本模块将视角回归至中国本土法律体系，探讨中国企业出海的国内法合规边界。内容涵盖《中华人民共和国对外贸易法》对企业进出口权、技术进出口管制的约束。同时，该部分还将结合近年来复杂的国际贸易摩擦，重点探讨企业在签订涉外合同时，如何前置性地进行中国出口管制法、反外国制裁法等涉外经济安全法律的内部合规审查。

二、《“企业出海”与对外投资法》

（一）课程的主旨与核心目的

1. 主旨

引导学生跨越纯粹的私法商事交易思维，培养国家主权、公共政策与国际地缘政治交织的公私法融合思维。跨国投资不仅要算清经济账，更要算准法律账与政治账。本课程聚焦企业出海的准入与保护两大核心命题，旨在向学生系统揭示资本跨国流动是如何受到母国监管、东道国壁垒以及国际条约三重法律框架约束的。通过宏观规则的讲授与微观看案例的剖析，本课程致力于打破经管学生在跨国投资分析中重商业回报、轻政治法律风险的迷思。

2. 核心目的

(1) 树立双向合规的战略大局观：海外直接投资（ODI）必须经历严苛的双向门槛，既要满足中国作为资本输出国的资金出境审批与外汇监管，又要跨越东道国作为资本输入国的外资准入限制。培养学生在制定企业出海战略时，能够前置性地将法律监管流程纳入商业时间表与成本核算中。

(2) 掌握应对国家安全审查（如 CFIUS）的实操知识：在当前复杂的国际地缘经济环境下，泛安全化已成为阻碍企业出海的重大不可控变量。本课程旨在赋予学生准确识别目标国（尤其是欧美发达经济体）利用外资审查工具构筑的隐形壁垒的能力，掌握初步的应对策略与交易结构重组技巧。

(3) 掌握维护海外权益与防范政治风险的法律工具：引导学生跳出东道国国内法的局限，学会利用国际法（如双边投资协定 BIT）捍卫企业正当权益。使学生掌握如何在面临海外资产被非法征收、国有化或遭遇不公正待遇等极端政治风险时，运用国际投资争端解决机制（ISDS）进行有效维权，成为企业海外利益的坚定守护者。

(二) 课程的主要内容

1. 跨国投资的法律面貌与宏观环境

重点厘清国际直接投资（FDI）与国际间接投资的区别及其商业表现形式（如跨国并购、绿地投资、合资企业）。系统介绍规制企业出海投资的三维法律体系：即母国（中国）的海外投资管理法、东道国（外方）的吸收外资法，以及协调国家间投资关系的国际投资法（多边与双边协定）。

2. 中国企业“走出去”的国内监管与合规审批（ODI 监管）

本部分将全面梳理我国对海外直接投资（ODI）的监管政策与审批/备案流程。重点剖析国家发展和改革委员会（发改委）的项目核准与备案制度、商务部的企业设立审批体系，以及国家外汇管理局的资金出境合规要求。结合真实商业案例，指导学生如何应对涉及“敏感国家和地区”及“敏感行业”的特殊审查，掌握企业编制 ODI 申报材料与规避违规资本外逃风险的核心要领。

3. 东道国外资准入壁垒与国家安全审查

本模块将首先介绍东道国外资准入的一般性限制（如负面清单制度、持股比例限制及高管国籍要求）。其次，系统剖析以美国外国投资委员会（CFIUS）为代表的国家安全审查制度。通过解析近年来中国企业在半导体、社交媒体、基础设施等领域遭遇 CFIUS 阻击

的经典案例，深度拆解国家安全的宽泛界定、审查程序的启动机制（自愿申报与强制介入）及国家安全协议（NSA）的谈判。同时，横向拓展欧盟《外资审查条例》（FDI Screening Regulation）的新动向，训练学生在跨国并购前进行地缘政治风险评估的能力。

4. 双边投资协定（BIT）与国际条约的护航作用

本部分将深度解读中国与全球多国签署的《双边投资协定》（BIT）的核心条款。重点讲授什么是国民待遇与最惠国待遇？如何理解公平公正待遇（FET）？东道国进行征收与国有化必须满足的合法条件（公共利益、非歧视、正当程序）及赫尔公式（充分、即时、有效的补偿）。

5. 海外投资的政治风险防范与争议解决机制

商业风险可以通过市场化手段化解，而政治风险（如战争内乱、外汇禁兑、政府违约）则需要特殊的制度安排。

（1）事前防范机制：向学生介绍如何利用海外投资政治风险保险（如世界银行多边投资担保机构 MIGA）将极端风险进行转移。

（2）事后争议解决：详细介绍“投资者与国家争端解决机制”（ISDS）。当企业合法权益受损且在东道国法院无法获得公正对待时，如何绕开东道国司法体系，直接将争议提交“解决投资争端国际中心（ICSID）”等国际仲裁庭。通过对典型中资企业诉东道国政府仲裁案的拆解，让学生了解国际仲裁的程序流转与裁决执行的实务逻辑。

三、“企业出海”的竞争法实务

（一）课程的主旨与核心目的

1. 主旨

帮助学生深刻理解：在国际舞台上，商业模式创新与市场份额的扩张，必须以不破坏市场公平竞争秩序为绝对前提，减少“企业出海”在市场竞争法方面的阻力。

2. 核心目的

（1）通过系统剖析美国《谢尔曼法》及欧盟《运行条约》的严苛执行机制，使学生深刻认识到跨国企业在定价策略、市场划分、渠道管理等日常商业决策中潜藏的巨大反垄断刑事与行政制裁风险，从思想根源上建立起对公平竞争的意识。

(2) 培养学生能够精准识别横向垄断协议（如价格卡特尔、串通投标）、纵向垄断协议（如限制最低转售价格）以及滥用市场支配地位等高压红线。同时，针对跨国并购实务，使学生掌握如何将经营者集中（反垄断审查）的不确定性，科学地纳入跨国并购的商业谈判与交易结构设计之中。

(3) 构建应对反垄断调查的危机公关与实务技能。竞争法实务不仅是法律问题，更是危机管理问题。本课程将教授学生如何在反垄断调查中找出风险点，协助法务与外部律师制定策略，并在日常运营中为企业搭建起坚不可摧的竞争法合规防火墙。

（二）课程的主要内容

1. 全球竞争法概述与“长臂管辖”规则解析

本部分将带领学生俯瞰全球竞争法的监管格局，重点对比介绍美国司法部（DOJ）与联邦贸易委员会（FTC），以及欧盟委员会（European Commission）的执法权限与威慑力。深入讲解竞争法的“长臂管辖权（Extraterritoriality）”及“效果原则”。

2. 卡特尔（Cartels）与横向垄断协议

本部分重点解析竞争对手之间通过隐蔽方式达成的四类核心卡特尔：固定价格、限制产量、分割市场和串通投标。结合中国企业屡遭重创的“汽车零部件国际卡特尔案”、“液晶面板价格垄断案”及“维生素C赴美反垄断第一案”，分析行业协会在出海过程中的风险点。此外，本部分还将重点讲授美欧反垄断执法的“宽大制度（Leniency Program）”，探讨商业博弈中的“囚徒困境”，使学生掌握如何在企业面临合规危机时，利用规则抢占第一申请人从而免除处罚的先机。

3. 纵向垄断协议与供应链渠道管理实务

本部分聚焦供应链上下游之间的商业博弈，重点探讨跨国企业在制定海外分销策略时，为何严禁限定经销商的最低转售价格（RPM）；如何合法合规地设定“独家区域代理”与客户限制；以及在电子商务蓬勃发展的今天，企业在线上渠道实施全网最低价限制或跨平台二选一在欧盟市场将面临怎样的严厉监管（结合欧盟对各大科技巨头开出的天价罚单进行分析）。

4. 滥用市场支配地位

本部分将讲解如何界定“相关市场”，以及如何评估企业是否具有“支配地位”。深入剖析掠夺性定价、搭售与捆绑销售、拒绝交易、差别待遇等典型滥用行为。紧跟全球数字

经济监管前沿，结合欧盟《数字市场法》（DMA）与看门人制度，探讨中国数字平台出海在数据共享、算法推荐方面面临的全新反垄断审视。

5. 跨国并购中的经营者集中（反垄断审查）申报实务

本部分将讲授美欧及其他主要东道国经营者集中的申报门槛（营业额标准与市场份额标准）。重点讲解抢跑（Gun-jumping）的法律后果，指导学生如何从商业尽职调查阶段就引入反垄断评估，如何设计附条件的交易条款（如剥离部分资产）。

四、“企业出海”的风险控制与合规审查

（一）课程的主旨与核心目的

1. 主旨

以中国本国法律规则为基础，分析企业在设计内部法律架构、优化业务流程及开展涉外交易时，必须履行的合规义务与审查实务。通过将“国家经济安全”等宏观法治理念转化为企业层面的合规建议，树立合规创造价值、合规保障发展的新型现代企业管理理念。

2. 核心目的

（1）引导学生理解合规建设是企业完善公司治理结构、提升全球竞争力的必由之路。培养学生在面临复杂涉外商务决策时，能够熟练运用内部控制与法律架构工具，实现商业目标与合规底线的动态平衡，使学生熟练掌握中国现行法律体系下针对“企业出海”的一系列前置性合规要求。

（2）构建应对新型风险的防控体系：培养学生的前瞻性视野。使其不仅能应对传统的贸易合规问题，更能有效处理涉及多边贸易救济（如WTO争端引发的产业冲击）等新兴领域的企业内部风控与危机应对，成为能够护航企业在全域数字与实体经济双重空间行稳致远的复合型人才。

（二）课程的主要内容

1. 商法制度与出海企业的全球合规架构搭建

本部分将讲解商事主体与商事公司的基本原理，重点解决企业出海时合规身份与组织架构的先期构建。

（1）商事主体资格与海外分支机构的独立性审查：基于有限责任原则，剖析企业在海外设立全资子公司、控股公司或中外合资经营企业等不同商事主体时的合规考量。

(2) 公司治理结构与全球化内部生态：依托董事、监事、高级管理人员的资格与受信义务的理论，将传统的注意义务与忠实义务引入涉外合规治理中。指导出海企业高管在面临外部复杂监管时，建立严密的内部风控流程与派生诉讼防范机制。

2. 商事行为准则与涉外交易的风控实务

(1) 商事合同与交易定型化风险控制：结合商法中商事行为的基本原则，审查涉外商事交易及商业代理协议中的核心风控条款。

(2) 资本市场的持续信息公开与欺诈防范：基于证券交易规则中对持续信息公开的要求，以及对内幕交易、操纵市场等证券欺诈行为的禁止规定，指导在海外上市的中国出海企业建立动态的信息披露风控机制。

(3) 商业票据的跨境流转合规：运用汇票、本票、支票等商业票据制度，规范企业出海过程中的跨国资金结算、信用证业务流转及票据抗辩权的行使，防范跨国洗钱和金融连环欺诈风险。

3. 公司融资、资产重组与多边贸易争端应对

解析在不同法域发行股份与公司债券的法律底线。引导企业合理运用公司资本制度与盈余分配规则，在保障国家经济安全的前提下实现资本的全球化募集。

4. 商事风险的阻断机制与破产重整保护

(1) 商业保险制度与风险转移：引入保险法规则，特别是财产损失保险合同、责任保险合同及信用保险合同在跨境业务中的实务应用。指导企业利用商业保险工具，对冲不可预见的外部经营风险、动荡地区的政治风险。

(2) 跨国破产清算与债务人财产保护：当海外项目因国际市场剧变陷入资不抵债或支付不能时，熟练运用破产界限与破产能力规则进行危机定性。本部分将重点解析“破产撤销权与破产无效行为制度”的适用，从而保护母公司核心资产。

(3) 破产重整与和解的涅槃机制：讲解破产法中的重整计划制定、债权人会议表决及破产和解协议效力等挽救机制。

五、“企业出海”纠纷解决理论与实践

(一) 课程的主旨与核心目的

1. 主旨

系统培养具备英美法与大陆法比较视野、通晓国际商事规则、能够熟练应对跨国争议的涉外法治专门人才。课程将以连接理论与实务、融通程序与实体为核心，立足于全球化与跨国商事实践，深度剖析国际商事争议解决的多元路径。

2. 核心目的

（1）帮助学生建立系统的涉外争议解决思维，透彻理解不同法域之间的冲突规则、管辖权博弈以及法律适用的深层逻辑。

（2）掌握国际商事仲裁的核心机制，从仲裁协议的精细拟定、仲裁庭的组建到程序的推进与证据交换，全流程把握国际商事仲裁的实务操作技巧。

（3）把握外国仲裁裁决的司法审查与裁决执行的实践：深度解读《纽约公约》与各国国内仲裁法，掌握涉外仲裁裁决及外国法院判决在跨国境承认与执行中的法律障碍及应对策略。

（二）课程的主要内容

1. 国际民事诉讼与冲突法规则

（1）涉外商事争议的多元化解机制（ADR）：谈判、调解、诉讼与仲裁的比较优势与程序衔接；“诉讼-调解-仲裁”混合模式（Med-Arb）的实务应用。

（2）国际民事管辖权的博弈：管辖权的积极冲突与消极冲突；属人管辖、专属管辖与协议管辖的边界；不方便法院原则（Forum Non Conveniens）与平行诉讼（Lis Pendens）的司法应对；禁诉令（Anti-suit Injunction）在英美法系与中国司法实践中的攻防应用。

（3）国际司法协助与判决的跨境送达：《海牙送达公约》与《海牙取证公约》的规则及适用难点；外国法院民商事判决的承认与执行要件；互惠原则的最新演变与中国司法实践的新突破。

2. 国际商事仲裁的基本理论

（1）国际商事仲裁的性质与分类：仲裁的契约性与司法性双重属性；机构仲裁与临时仲裁（Ad Hoc Arbitration）的区别与选择；国际知名仲裁机构（如 ICC, LCIA, SIAC, HKIAC, CIETAC）规则特色比较。

（2）仲裁协议的效力与起草实务：有效仲裁协议的实质与形式要件；病态仲裁条款

（Pathological Clauses）的识别与救济；多方当事人与多份合同下的仲裁条款效力扩张（如“揭开公司面纱”原则的适用、代理理论）。

(3) 仲裁庭的管辖权问题：仲裁协议的独立性原则 (Separability)；自裁管辖权原则 (Kompetenz-Kompetenz) 的法理与各国实践差异；特定商事领域（如反垄断、破产、知识产权）的争议可仲裁性 (Arbitrability)。

(4) 仲裁中的“法律之网”：实体法、仲裁协议适用法、仲裁地法 (Lex Arbitri) 与程序规则的严格区分与冲突解决。

3. 国际商事仲裁的程序

(1) 仲裁庭的组建：仲裁员的选定策略；仲裁员的独立性与公正性要求；IBA《国际仲裁中利益冲突指南》的应用与仲裁员回避程序的启动。

(2) 启动程序：仲裁通知与答辩；审理范围确定书 (Terms of Reference) 的作用；案件管理会议 (Case Management Conference) 与程序时间表的制定。

(3) 临时措施：财产保全、证据保全与行为保全；紧急仲裁员 (Emergency Arbitrator) 程序；仲裁庭与各司法管辖区法院在提供临时措施中的权力划分与协同。

(4) 庭审程序：IBA《国际商事仲裁取证规则》深度解析；事实证人与专家证人的准备；开庭审理 (Hearing) 中的交叉询问 (Cross-examination) 技巧与正当程序保障。

4. 仲裁裁决的作出、撤销与 1958 年《纽约公约》下的承认与执行制度

(1) 仲裁裁决的形成与效力：裁决的种类（部分裁决、中间裁决、同意裁决与终局裁决）；仲裁庭的内部审议与多数意见规则；裁决书的形式要件与说理义务；异议意见 (Dissenting Opinion) 的法律地位。

(2) 仲裁地法院的司法审查（撤销程序）：撤销仲裁裁决的法定事由；国内仲裁与涉外仲裁在司法审查标准上的双轨制；“非国内裁决”的界定。

(3) 1958 年《纽约公约》与跨国承认与执行机制：《纽约公约》的适用范围、核心机制与支持执行仲裁裁决的精神；拒绝承认与执行的第五条抗辩事由深度解析（如仲裁协议无效、未获正当通知、越权裁定、仲裁庭组成违规等）；执行地法院的公共政策保留及其实践尺度（重点结合中国最高人民法院的内部逐级报告与核准制度进行实证分析）。

备注：1. “开设地点（校区）”填写规范：石牌校区、番禺校区、珠海校区、深圳校区、广园东校区

2. “拟招生人数”下限不少于 30 人，上限学院根据自身情况自行设置

3. “招生对象年级”填写规范：2023 级、2024 级、2025 级，学院可设置相关招生对象年级

4. “招生是否有专业要求”：学院可根据微专业的情况面向全校各专业招生（不设专业限制和要求），也可以设定面向哪些专业的学生招生，

或设置哪些专业的学生不能报名。